

2024中期业绩



免责声明

重要声明

本文件所载信息、陈述和观点及随附说明（“本文件”）仅作参考之用，并不构成任何适用法律下的公开发售，或任何证券或其他金融工具的出售要约或招揽购买要约，亦不构成就该等证券或其他金融工具所作建议或推荐。

本文件由盛业（与其综合附属公司合称为“本集团”）提供，未经任何人士独立验证，本文件并非旨在提供全面资料，亦不提供任何形式的法律、税务、投资、会计、财务或其他建议。有关证券投资的法律、税务、投资、会计、财务或其他事项，谨请咨询阁下的专业顾问的意见。本集团、本集团的任何成员或其关联实体或上述组织的任何管理人员、雇员、代理人或顾问（分别称为“特定人士”）概不就本文件（包括其准确性、完整性或充分性）及其提供的任何其他书面或口头信息或其所载错误或疏漏，承担任何责任或义务（无论是在民事过失、合约或其他法律上）。

特定人士概不就本文件所载信息、随附提供的其他书面或口头信息或由此产生之数据的准确性或完整性做出任何明示或默示的陈述或保证。特定人士概不承诺、亦无义务向本文件接收者提供任何追加信息，或对本文件或任何追加信息加以更新、修订或补充，或就本文件不准确或疏漏之处做出补救。过往业绩不代表未来的结果。过往业绩与实际结果之间可能存在重大负面差异。

前瞻性陈述

本文件包含涉及未来预期和计划的“前瞻性陈述”，包括但不限于有关盛业未来经营业绩、财务状况或业务前景及其他基于预测、估计和假设的陈述。在一些情况下，该等前瞻性陈述可通过诸如“期望”、“打算”、“计划”、“相信”、“估计”、“可”、“将会”、“应”等词语及其他类似词语（包括该等词语的相反表述）加以识别。该等前瞻性陈述反映盛业董事会及管理层的当前预期和计划，可能不会实现亦可能发生改变。有诸多风险、不确定性及其他因素，包括一些无法预测或超出盛业控制范围的因素，可能会对该等前瞻性陈述涉及的事项产生影响。这些因素包括但不限于：全球及盛业业务所在国家或地区的经济和商业状况，盛业预测和迅速响应市场变化、消费需求、价格趋势及竞争的能力；适用法律法规（包括适用税率和关税税率）的变化。倘若该等前瞻性陈述所依赖的期望或计划与实际情况有任何不同，皆可能导致盛业的实际业绩或采取的行动与相关陈述所明示或默示的内容出现重大差异。该等前瞻性陈述并不保证未来业绩，因此不应过度依赖该等陈述。不论因信息后续新增或改变、未来进展亦或事件发生，盛业概无义务更新或修订本文件所载的前瞻性陈述。本段提示适用于本文件所载的所有前瞻性陈述。

目录

01

公司介绍

02

科技实力

03

最新进展

04

财务数据

01

公司介绍

More →



领先的供应链科技平台

累计帮助超过16,000家中小微企业获得超过2,100亿元的普惠金融服务

2017年
国内第一家香港上市的
供应链金融科技公司

2023年
CNBC全球
金融科技公司200强

2024年
广东省、深圳市
“跨国公司总部企业”认证

2019年
行业首家接入
中登网系统

2022年
行业首家接入
人行征信二代系统

2022年
行业首家落地
数字人民币+供应链金融



对安全及环境的关注
信息化程度低 难以实现精细化管理



融资难 融资贵
贷款流程繁琐 客户体验差



难以获取优质的中小微企业
交易信息不可靠 不及时

2023年10月，中央金融工作会议提出

做好科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融“五篇大文章”



普惠金融

把更多金融资源配置到社会发展的重点领域和薄弱环节（如**中小微企业、个体工商户、农户**），提升金融服务的可得性、覆盖率和满意度



数字金融

与数字经济相匹配的金融形态，具有数字与金融的双重属性，通过发展先进**金融科技、创新商业模式**，使得金融行业整体效率得以提升



绿色金融

重视金融活动与**生态平衡**的协调发展，形成以**绿色创新**为主要机制的现代化产业体系



养老金融

围绕养老需求所进行的金融活动，包括**养老金金融、养老服务金融、养老产业金融**



科技金融

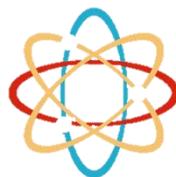
将科技资源与金融资本有效对接，推动**科技创新成果转化为现实生产力**

让供应链更高效 金融更普惠

通过科技推动
基建和医药等国家战略支柱型
行业的数字化升级



打造产业端的
“数字生态”



帮助中小微企业获得
更便捷的普惠金融服务



获多家知名机构背书



获资本市场认可



用科技融合供应链，帮助链上的中小微企业获得普惠金融服务

产业数据链接

资产与资金智能匹配

深耕产业生态



10+ 央国企核心企业

~4.3万亿元

三大行业潜在市场规模

深入产业精准获客

链接平台

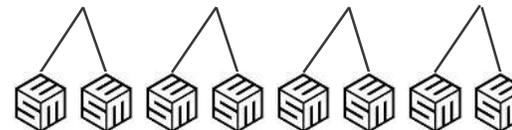
中国交建 — 交建云商平台
中国建筑 — 云筑网
中国中铁 — 鲁班网
中建八局—建设 — 智验宝
重药集团 — ERP系统
.....

获取
交易
数据

供应链科技链接生态

智慧工地
医院智能供应链 (SPD)

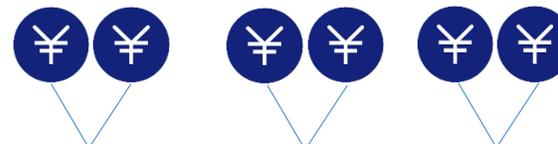
核心企业供应链生态



>150万 潜在供应商数量

智能匹配

>130家 资金合作方



银行、资管、基金、保理、信托

传统银行准入条件

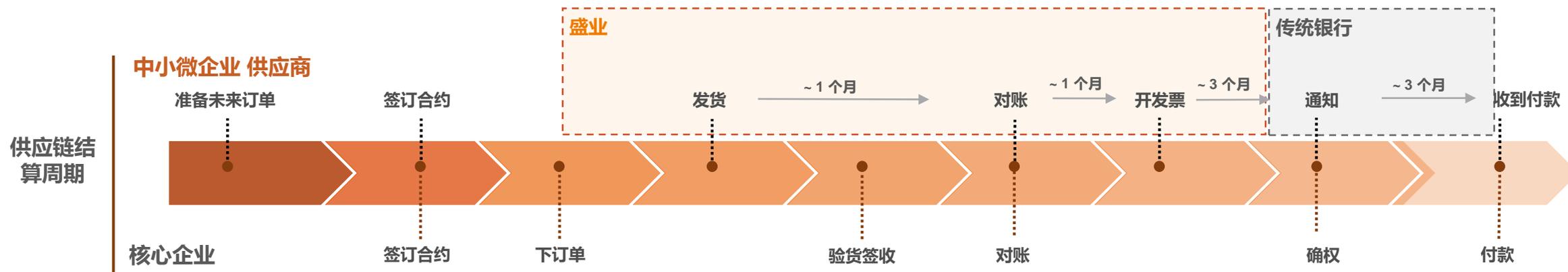
盛业准入条件

满足以下条件：

- 1、至少经营2年以上
- 2、主体征信无瑕疵，有征信查询限制
- 3、对企业规模有一定要求
- 4、需要合适的抵押物及担保证明
- 5、提交上一年度纳税申报表及无拖欠完税证明
- 6、提交近三年完整的财务审计报告
- 7、提交近一年经营流水证明及融资报告



真实合理的应收账款



盛业数字金融

传统银行保理

业务范围

- 涵盖整个供应链结算周期，提供更多创新解决方案

- 确权为主
- 无法及时解决中小微企业融资痛点

客户体验

- 通过“盛易通云平台”全线上化完成
- 便捷灵活

- 申请过程主要在线下完成
- 手续复杂

灵活性

- 大数据驱动，更精准高效
- 可提供更具竞争力的融资利率和灵活的还款计划

- 传统信贷风控逻辑，缺乏实时数据支撑和灵活性
- 更多要求和限制

基于交易数据，多维度大数据风控

- 1
- 数据不可篡改
- 2
- 减少人工干预
- 3
- 数据实时上传
- 4
- 提升单据核验
- 5
- 市场行情交叉比对
验证产值合理性

物资综合管理
🔍 ? 🏠 👤

- ☰ 产品菜单
- 📁 我的流程
- 📁 计划管理
- 📁 现场管理
- 📊 数据统计
- 📊 三算对比
- 📄 明细台账
- 📊 报表分析

数据统计 / 明细台账 / 单据概览

项目名称
 组织机构: 鹏城实验室石壁龙
 西区 施工总承包
 工程

单据编号: 收料2022030007
 进场时间: 2022-03-03 20:41:49

磅单状态: 正常
 出场时间: 2022-03-03 21:56:42

单据来源: 过磅
 供应方式:

业务类型: 进料-收料
 供料单位: 深圳市 建筑装饰工程

车牌号: 粤B8
 备注: 车牌号

进出场时间

21.14 吨

毛重

7.14 吨

皮重

0 吨

扣重

扣率: 0
扣吨: 0

14 吨

净重

0 吨

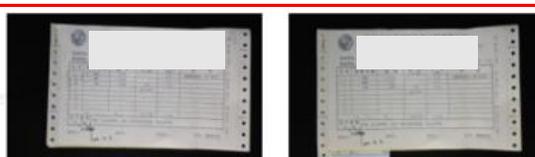
运单量

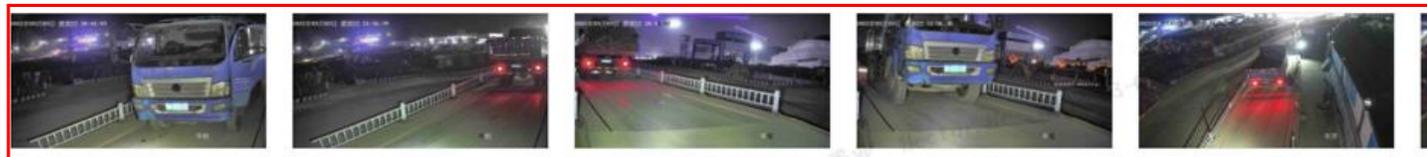
材料规格及过磅明细

序号	状态	材料名称	规格型号	计量单位	净重	转换系数	实际量	运单量	确认量	偏差	正负差	生产厂商	炉批号	实验报告号	质量证明文件	验收情况
1	正常	钢管	2-3米	吨	4.43	1	4.43	0	4.43	-4.43	负差0%					
2	正常	钢管	1-2米	吨	2.31	1	2.31	0	2.31	-2.31	负差0%					
3	正常	上托	上托	吨	7.26	1	7.26	0	7.26	-7.26	负差0%					

照片/凭证

运单/凭证(8)
进场照片(4)
出场照片(4)





送货车单

进出厂照片 (车前、车尾、车顶、磅房)



盛业公益基金会积极开展免费义诊、关爱留守儿童、贫困大学生资助等活动，用实际行动回馈社会



关注困境儿童

助力产业及乡村振兴

青年励志计划



积极响应联合国可持续发展目标，将ESG融入战略和业务，践行可持续发展理念

MSCI ESG评级

A

女性员工占比

~50%

中小微企业客户

~97%

平均单笔贷款规模

人民币 **291万元**

累计公益影响人次

>11,800人

累计公益支出金额

人民币 **> 1,300万元**



荣膺“前程无忧
2023杰出雇主”



2024彭博绿金
“DEI人仁有爱
职场”杰出榜单

02

科技实力

More →



68项 国家发明专利及计算机软件著作权

累计研发投入超过2.2亿元人民币

~100研发人员, 占比27%



通过供应链科技应用，赋能普惠金融服务

建立核心企业合作粘性	提升获取客户效率	提供多维风控数据	帮助更多中小微企业	提升内部运营效率												
<ul style="list-style-type: none"> 核心企业系统对接 数据与业务实时融合 提升行业门槛 <p>已链接核心企业平台：</p> <ul style="list-style-type: none"> 中国交建 — 交建云商平台 中国建筑 — 云筑网 中国中铁 — 鲁班网 中建八局—建设 — 智验宝 重药集团 — ERP系统 <hr/> <ul style="list-style-type: none"> ✓ 深度合作核心企业 10+ 家 ✓ 核心企业平均合作年限 7+ 年 	<p>同业营销团队人均创收对比</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>公司</th> <th>营销团队人数</th> <th>营销团队人均创收(万元)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>同业公司 A</td> <td>624人</td> <td>105</td> </tr> <tr> <td>同业公司 B</td> <td>150人</td> <td>579</td> </tr> <tr> <td>盛业</td> <td>68人</td> <td>1,417</td> </tr> </tbody> </table> <hr/> <ul style="list-style-type: none"> ✓ 平台累计客户数 > 16,000 ✓ 上市以来客户年复合增长率 80% 	公司	营销团队人数	营销团队人均创收(万元)	同业公司 A	624人	105	同业公司 B	150人	579	盛业	68人	1,417	<p>盛易通云平台</p> <p>招投标信息</p> <ul style="list-style-type: none"> 对接核心企业招投标平台 过往交易记录、实时交易数据 <p>交易数据</p> <ul style="list-style-type: none"> NLP语义分析、OCR识别、电子签章 视频资料 智慧工地验收货数据 <p>第三方数据</p> <ul style="list-style-type: none"> 舆情监控 人行征信系统 中登网 金税盘 <hr/> <ul style="list-style-type: none"> ✓ 舆情监控数 > 50万 条 ✓ 中登网监控记录 > 440万 条 ✓ 发票查验记录 ~42万 条 	<ul style="list-style-type: none"> 涵盖整个供应链结算周期 提供更多创新解决方案 将真实、合理的交易行为转化为“数字资产” <hr/> <ul style="list-style-type: none"> ✓ 中小微企业占比 ~97% ✓ 中小微企业首贷户占比 50% ✓ 单笔平均贷款规模 291 万元 ✓ 单笔平均贷款期限 150 天 	<p>自动审核</p> <p>语义分析 (NLP) 图像识别 (OCR)</p> <p>云计算 盛易通云平台 回款预测</p> <p>物联网 人工智能</p> <p>数据安全</p> <hr/> <ul style="list-style-type: none"> ✓ 线上化运营 100% ✓ 员工人均服务资产规模 6,614 万元
公司	营销团队人数	营销团队人均创收(万元)														
同业公司 A	624人	105														
同业公司 B	150人	579														
盛业	68人	1,417														



国内非银金融机构最高安全保护等级



国家信息安全等级保护2.0三级认证
国内非银金融机构最高的安全保护等级



ISO/IEC 27701:2019
隐私信息管理体系认证



ISO/IEC 27001:2013
信息安全管理体系认证

科技能力认证 行业内技术认证位居前列



“智能中登”核验方法
获国家发明专利



“供应链金融风险评估”方法
获国家发明专利



“国家鼓励的软件企业”认证



国家级“高新技术企业”认证



深圳市“专精特新企业”认证



“国家鼓励的软件产品”认证

社会公信力 深耕行业引领风向标



供应链科技实力入选
复旦大学教学案例和MBA案例



获批设立国内行业首家
国家级博士后科研工作站



深圳“跨国公司总部企业”认证



无锡经开区“外向型经济奖”

场景描述：

在预约申请环节，运营人员需要审核客户上传合同的真实性、合理性，并且将合同中的**关键要素录入至系统**，便于后续业务流程处理

文件预览图



合同要素	审核规则
1:合同名称	
2:卖方	
3:买方	
4:合同编号	1.CSCEC2B-BJ-QDHYHLQ04-WZZL-2020003
5:合同金额	1.CNY3,723,408.80
6:合同签订日期	1.2020年08月

人工处理
易出错、耗时

实现方式：人工分析合同内容、人工提取、人工录入

特点：易出错、耗时长、对人员能力要求高



AI 处理
是人工提取效率的 **8倍**

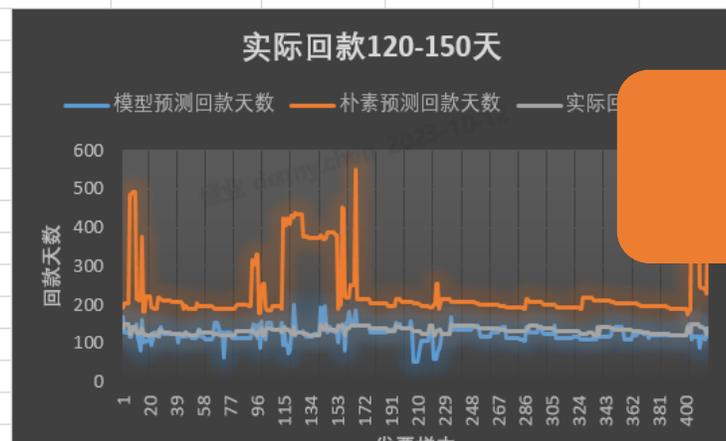
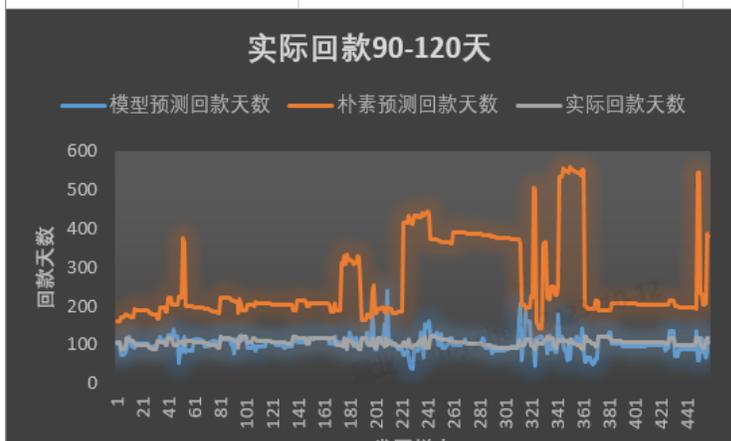
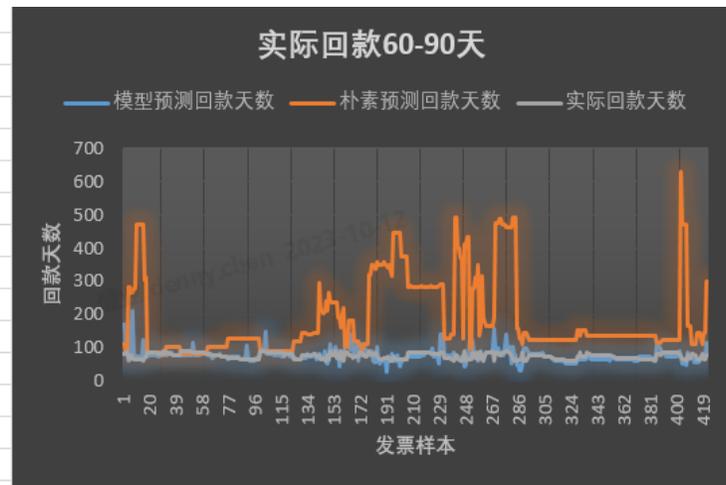
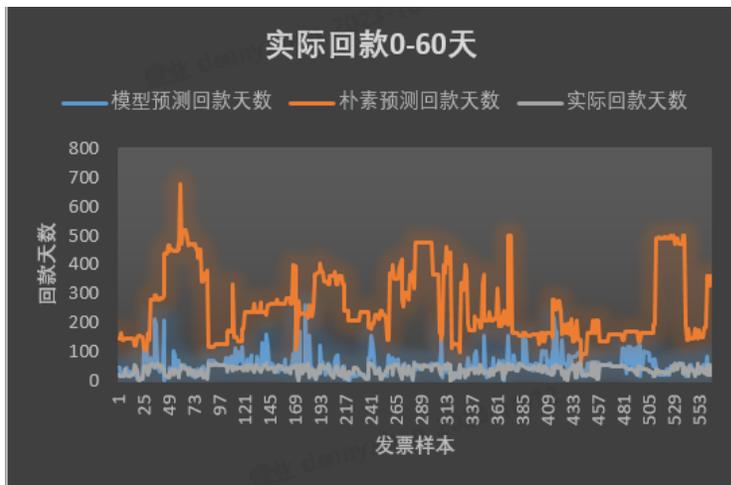
实现方式：系统自动化+极少量人工辅助

特点：

- 5分钟内可完成对**200页**合同的深度分析
 - 提取准确率达**90%以上**，超过人工提取效率的**8倍**
- 同时支持对内容一致性、合理性、合规性等审核

场景描述：

预测客户融资后的回款周期，以加强回款监控，实现资金闭环，同时提高盛业资金周转



橙色

人工预测回款天数

蓝色

AI算法预测回款天数

灰色

实际发生回款天数

人工预测

平均准确率：53.56%

AI算法预测

平均准确率：83.97%

* 平均准确率:与实际发生的比较



场景描述：

在贷后环节，风控与运营人员需要监控客户UKey（密钥）上的回款记录，核实该笔交易是否为合作业务中的账款，及时发现并与客户沟通，避免产值灭失风险

人工处理
量大，耗时，效率低

实现方式：人工登录、人工提数

特点：

- 工作量大：人工导数280+个UKey（48小时/周）
- 对账方式：excel表格线下对账
- 人工处理易出错



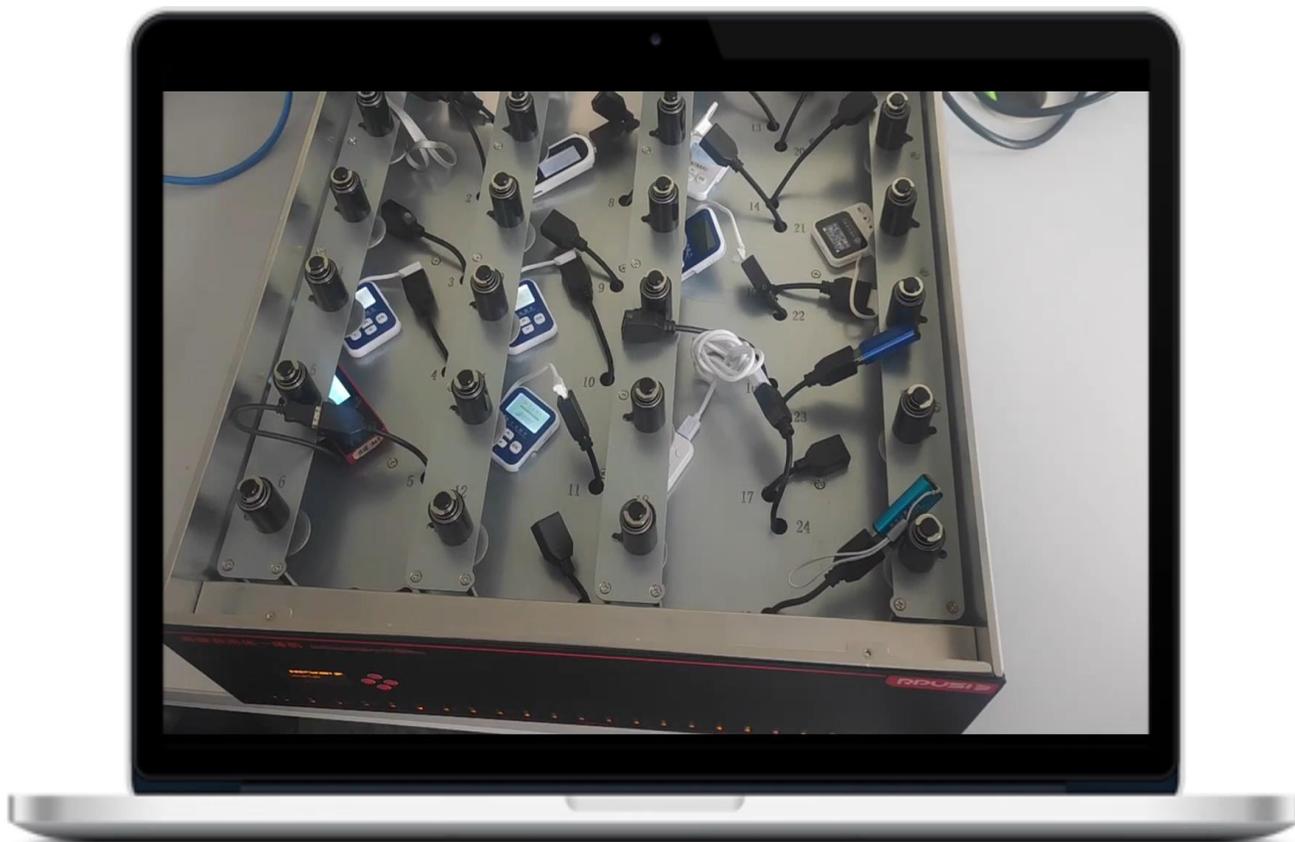
AI 处理

人工成本降低90%，实现24小时作业

实现方式：RPA自动化采集+少量人工监控

特点：

- 工作量小：自动化导数，节省工作量90%以上
- 对账方式：系统线上对账，效率提升80%
- 机器自动化执行，24小时作业，稳定不易出错



多渠道智能获客

实现多平台数据对接，全方位触达潜在线索

- 增加获客渠道，自动化触达及抓取客户

资金资产智能匹配

实现按照不同规则进行资金、资产的自动化匹配

- 极大提升放款时效，提升用户体验感

前端获客及用户体验

AI
规划场景

自动分类学习

实现合同及账单的自动分类匹配

- 提升内部效能，降低人工成本

风控模型自动评估

实现历史数据的自动回溯验证规则适用性，并实现自动评估及推荐风控规则

- 协助人工评估，自动回溯并生成和推荐风控规则

后端研发效能提升

代客智能推荐订单

实现招投标信息抓取且进行客户的自动匹配

- 为客户提供潜在的订单服务支撑

客户增值服务

03

最新进展

More →



无锡国金增资

盛业与太湖新城集团达成战略合作，无锡国金保理完成5.7亿元增资扩股

战略投资拓展生态

盛业与多家头部创投机构达成战略合作，一起协助中国企业出海

新能源行业拓展

与龙源电力核心企业应付保理成功落地

电商行业拓展

积极推动电商业务发展，累计放款金额突破5亿元

2024年1月

2024年2月

2024年3月

2024年6月

2024年6月

2024年6月

2024年6月

2024年7月

战略合作

盛业拜访重庆市国资委，深化中新互联互通战略合作

业务投放

平台累计处理的供应链资产规模突破2,000亿元

派发股息

盛业完成2023年度分红派息发放，股息率6.5%，派息率提升至90%，彰显投资价值

发明专利

2024年上半年，盛业科技先后获得6项国家发明专利证书



保理融资放款

2022年05月

“数字人民币+供应链金融业务场景”正式落地

可追溯，实现24小时放款

再保理款项收款

2023年06月

落地以数字人民币发放的再保理业务

确保交易安全，避免欺诈风险

发薪

2023年07月

实现“数字人民币+薪酬发放场景”

按照合同约定发送，避免劳务款挪用

公益捐赠

2022年11月 2023年12月

盛业公益基金会首笔数字人民币20万捐赠落地首彩爱心慈善基金会

盛业公益基金会首笔“数字人民币+智能合约+慈善捐赠场景”落地暨深圳大学“保理英才”奖学金发放仪式圆满举行

让公益更透明，捐赠更有公信力

欠薪治理

2024年03月

提供欠薪治理“保理+数币”创新产品

工资定向、定时、定人，避免挪用

税费缴纳

2024年04月

实现“数字人民币+税费缴纳”应用场景落地，并获得国家税务总局转载报导

流程更快，体验更优，隐私性更强

持续开拓新兴行业

中国电商市场规模 (交易额)

人民币万亿元



潜在客户: ~2,500万家平台商户

潜在核心企业: 国内外头部电商平台

注: 数据来源于国家统计局、网经社、中国电子商务研究中心



中国新能源市场规模

人民币亿元



潜在客户: ~43,000家新能源企业

潜在核心企业: 央国企电力集团

注: 市场规模根据新能源装机量*单位成本测算(含水电、核电、风电、太阳能), 数据来源于国家能源局、Jefferies Estimates

04

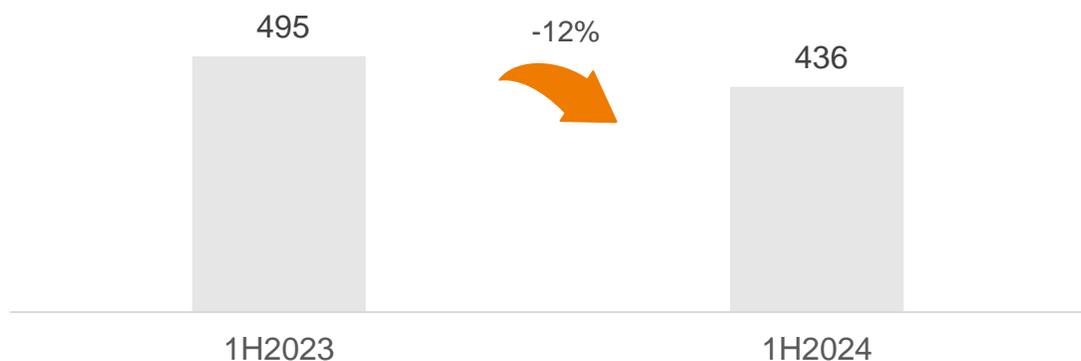
财务数据

More →



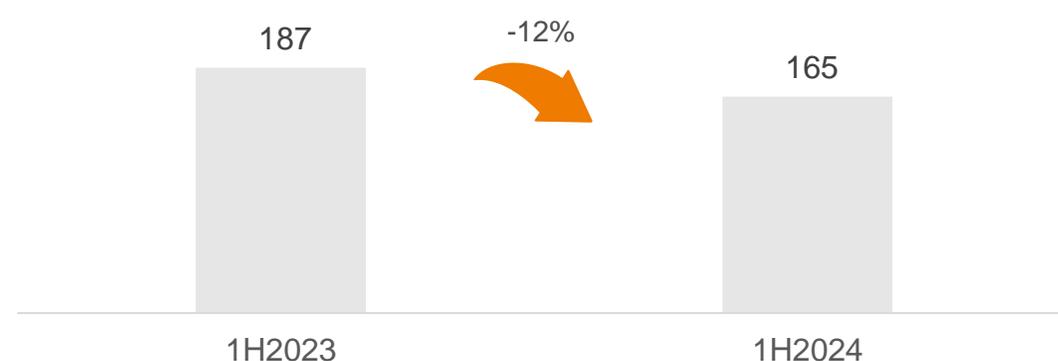
总收入

人民币百万元



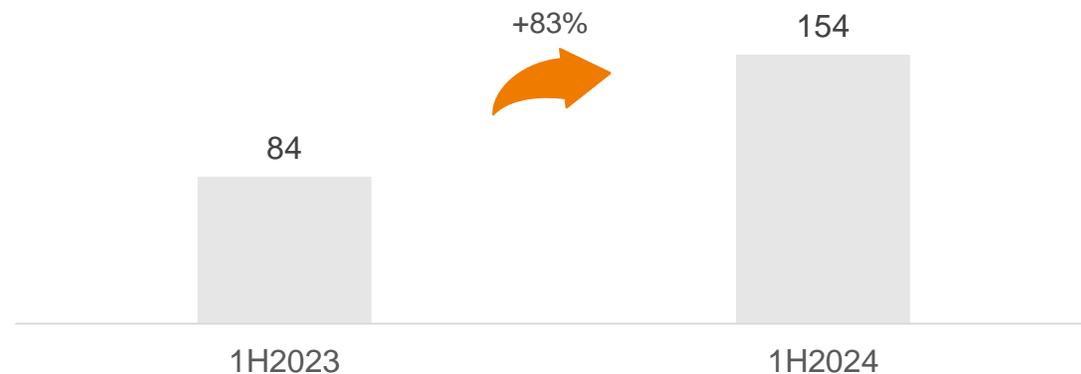
净利润

人民币百万元



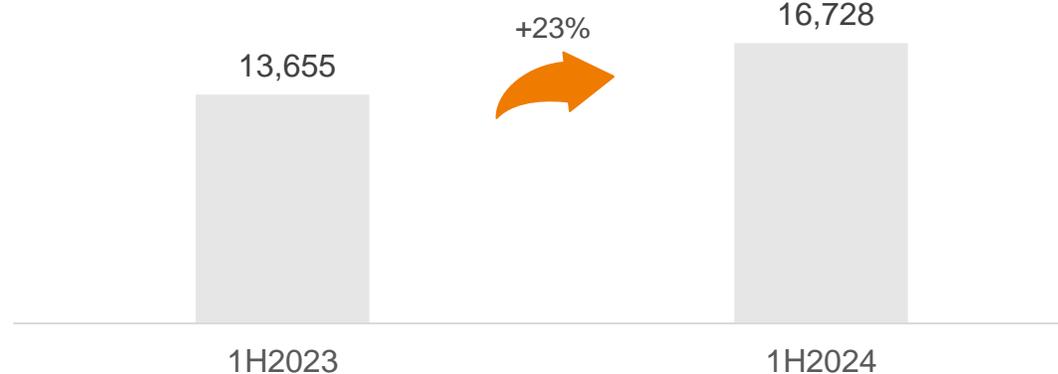
平台科技服务收入

人民币百万元



平台累计客户数

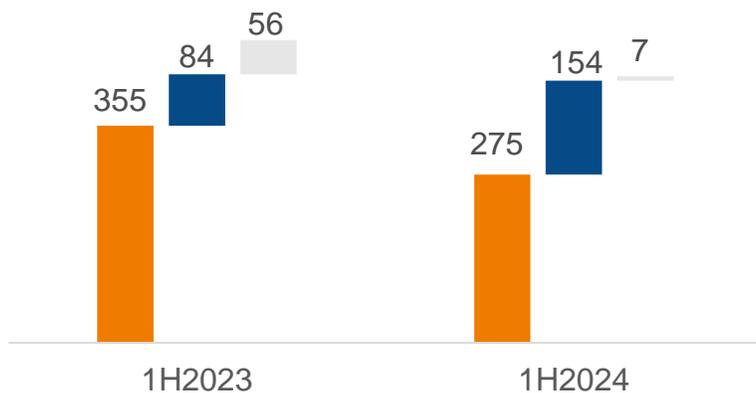
于6月30日



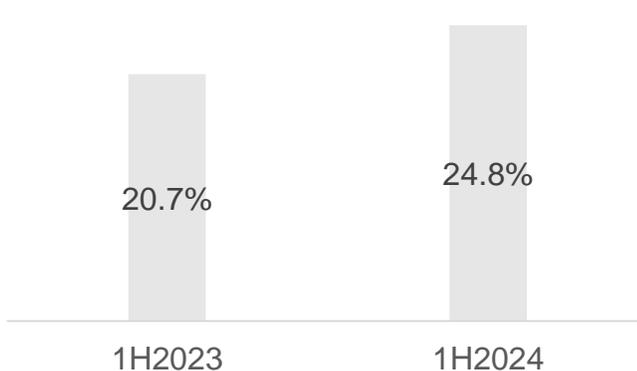
注：报告期内国金出表，数字金融解决方案收入下滑导致总收入下降，但平台科技服务收入呈现大幅增长

收入构成

人民币百万元



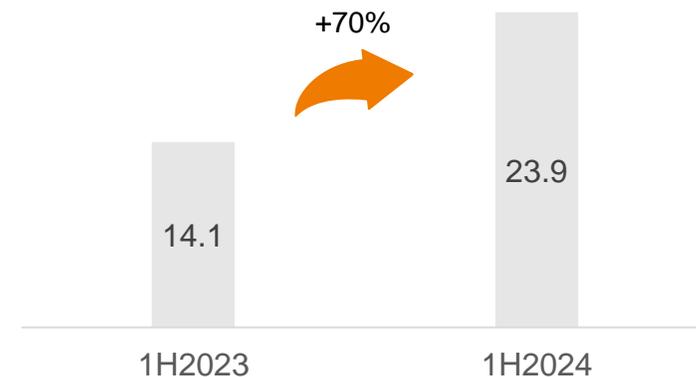
运营成本占收入比率



供应链资产余额 (包含平台普惠撮合资产)

人民币十亿元

于6月30日



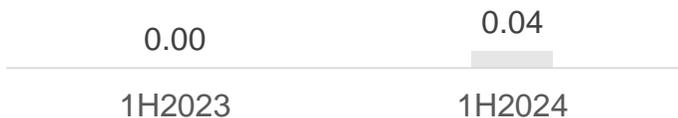
■ 数字金融解决方案 ■ 平台科技服务 ■ 出售供应链资产

注:

- 总收入=数字金融解决方案收入+平台科技服务收入+出售供应链资产收益
- 运营成本占比收入比率不包括材料成本及一次性费用

不良率%

于6月30日



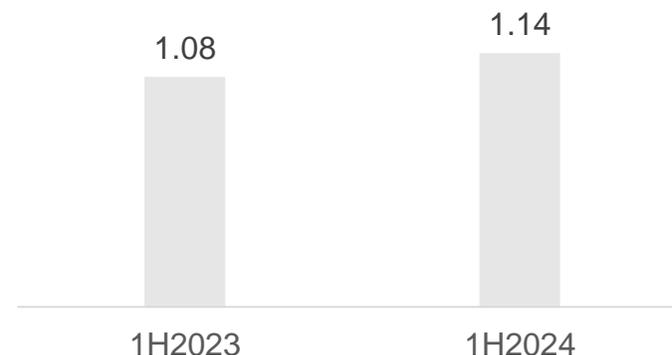
逾期率%

于6月30日



减值拨备率%

于6月30日



注:

- 不良率 = 年末不良资产账面总值/年末供应链资产账面总值 x 100%
- 不良资产: 发生信用减值的资产或逾期超过 90 天的资产

依托持续的研发投入和平台化战略转型，盛业的平台科技服务收入占比逐年提升



2024年2月，集团与**无锡市太湖新城集团**（AAA评级）达成战略合作，太湖新城集团向**无锡国金保理**注资**5.7亿元**并获得控股股东地位，增资后无锡国金保理净资产约**10亿元**，未来三年规模有望突破**100亿元**，净利润有望增长超**100%**

平台化能力验证

国资增持国金保理，盛业平台模式再次被认可，平台管理资产规模大幅提升

产业生态链接

基于太湖新城集团的产业生态，拓展属地化业务资源和获客渠道

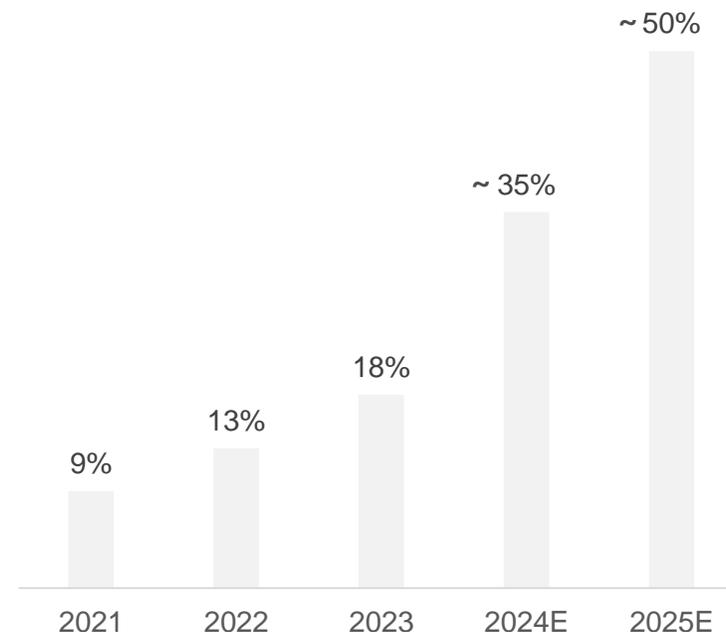
收入结构优化

平台科技服务收入增加，2024年平台科技服务收入占比预计约35%，到2025年提升至约50%。**收入结构更优质、更可持续**

盈利能力提升

国金出表虽然导致信贷相关收入下滑，但未来三年因出表带来的利润分配及平台科技服务收入贡献之和预计提升60%，**净利率、ROE随之提升**

平台科技服务收入占比



让供应链更高效 金融更普惠

深圳 | 天津 | 无锡 | 香港 | 上海 | 北京 | 重庆

